



Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition)

Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior

[Download now](#)

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition)

Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior

Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior
LIVRO APRESENTA SOLUÇÕES PRÁTICAS PARA FRANQUEADOS OBTEREM SUCESSO

- Recomendado por especialistas a todos que desejam trabalhar com franquias.
- Escrito pelos sócios da Praxis Business, empresa especializada no mercado de franchising brasileiro.

O livro *Gestão do Ponto de Venda – Os Papéis do Franqueado de Sucesso* (DVS Editora), desenvolvido pelos sócios da Praxis Business, empresa especializada em Franchising, chega para contribuir na transformação de franqueados em empresários bem-sucedidos. A publicação é resultado de uma análise prática e atual sobre os desafios, alternativas e soluções para o desenvolvimento do ponto de venda. Dos mesmos autores de *Gestão Estratégica do Franchising*, voltado a empresas que desejam estabelecer uma estratégia de franquias, o livro *Gestão do Ponto de Venda* explora as boas práticas, caminhos e exemplos de franqueados que executam com excelência a gestão de seus negócios, nas áreas de finanças, pessoas e vendas. Com isso, os autores pretendem:

- Fornecer conhecimento Prático, Atualizado e Relevante (PAR) para o Franchising & Varejo.
- Aliar prática e teoria na medida exata sobre a operação de um negócio franqueado.
- Provocar reflexões relevantes sobre a Gestão de uma Unidade Franqueada.
- conhecimento dos autores ao longo das experiências diferenciadas de cada um.
- Ser uma fonte de consultas e inspirações sobre assuntos pertinentes à operação e gestão da unidade franqueada.
- Gerar resultados consistentes para os negócios e carreiras de todos os envolvidos.

As empresas franqueadoras precisam estar em constante ritmo de evolução e mudanças, dadas as necessidades do mercado e dos consumidores, cada vez mais exigentes e informados, num cenário de aumento de custos diversos.

Sendo assim, é imprescindível a capacitação dos franqueados para o desenvolvimento global do negócio. *Gestão do Ponto de Venda* foi produzido justamente para atender essa necessidade.

Portanto, a obra é indicada tanto para redes franqueadoras que pretendem apoiar a transformação de seus franqueados em empresários – para atuarem de forma alinhada às suas diretrizes e padrões –, para os próprios franqueados, que gerenciam uma ou mais unidades, ou ainda para empresários independentes que pretendem aperfeiçoar a gestão de seu negócio.

SOBRE OS AUTORES

Em setembro de 2009 Adir Ribeiro fundou a empresa. Segundo os gregos “Praxis é o processo pelo qual uma teoria, lição ou habilidade é executada ou praticada, se convertendo em parte da experiência vivida.”

Fundada como Praxis Education, seu foco era em treinamentos.

Em 2010, a empresa passou a desenvolver projetos de Consultoria e redefiniu seu posicionamento para Consultoria e Educação Corporativa. Novos sócios trouxeram suas experiências à empresa: Maurício Galhardo – Sócio-Diretor

Administrativo-Financeiro, Leonardo Marchi – Sócio-Diretor de Educação Corporativa e Luís Gustavo Imperatore –Sócio-Diretor de Consultoria.

No final de 2011, publicaram o livro Gestão Estratégica do Franchising, também pela DVS Editora. Em 2012 a empresa ampliou sua atuação com a área de Atendimento & Vendas, gerida pelo novo Sócio-Diretor, Tonini Júnior, e passou a se chamar PRAXIS BUSINESS. Em 2014, completou 5 anos e consolidou-se no mercado de Franchising & Varejo.

 [Download Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franquead ...pdf](#)

 [Read Online Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franque ...pdf](#)

Download and Read Free Online Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior

From reader reviews:

James Vazquez:

Now a day people who Living in the era where everything reachable by connect with the internet and the resources inside it can be true or not require people to be aware of each info they get. How individuals to be smart in having any information nowadays? Of course the solution is reading a book. Reading through a book can help individuals out of this uncertainty Information specifically this Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) book because this book offers you rich details and knowledge. Of course the information in this book hundred % guarantees there is no doubt in it everybody knows.

Gerald Magee:

The event that you get from Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) is a more deep you digging the information that hide in the words the more you get thinking about reading it. It doesn't mean that this book is hard to comprehend but Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) giving you thrill feeling of reading. The article writer conveys their point in a number of way that can be understood by means of anyone who read that because the author of this book is well-known enough. This book also makes your personal vocabulary increase well. So it is easy to understand then can go along, both in printed or e-book style are available. We advise you for having this specific Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) instantly.

James Koenig:

Information is provisions for folks to get better life, information nowadays can get by anyone from everywhere. The information can be a expertise or any news even a huge concern. What people must be consider any time those information which is in the former life are challenging be find than now could be taking seriously which one is acceptable to believe or which one often the resource are convinced. If you have the unstable resource then you get it as your main information you will see huge disadvantage for you. All those possibilities will not happen in you if you take Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) as your daily resource information.

Kaye Reynolds:

The actual book Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) will bring one to the new experience of reading the book. The author style to elucidate the idea is very unique. When you try to find new book you just read, this book very suitable to you. The book Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) is much recommended to you to see. You can also get the e-book from your official web site, so you can easier to read the book.

Download and Read Online Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior #BHIGX1FRQ57

Read Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior for online ebook

Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior Free PDF download, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior books to read online.

Online Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior ebook PDF download

Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior Doc

Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior Mobipocket

Gestão do Ponto de Venda: os papéis do franqueado de sucesso (Portuguese Edition) by Adir Ribeiro, Maurício Galhardo, Leonardo Marchi, Luís Gustavo Imperatore, Tonini Júnior EPub